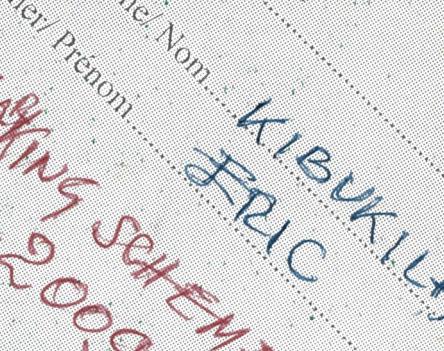




**RWANDA NATIONAL EXAMINATIONS COUNCIL
CONSEIL NATIONAL DES EXAMENS AU RWANDA
P.O. BOX 3817 KIGALI
Tél./Fax: 00250/586871**

Surname/Nom.....		Code.....
Other/Prénom.....		
		

ANSWER BOOKLET

CAHIER DE REPONSES

ADVANCED LEVEL

NIVEAU A2

Option C PTE + G.I

Subject CAB + MF
Branch

Branford

RESERVE AUX CORRECTEURS

SECTION A : REPONDEZ A TOUTES LES QUESTIONS (55 pts)

N'écris
rien dans
cette marge.

Don't
write in
this margin.

(I)

- quantité de my^{ses} commandées
- qualité
- prix unitaire et prix total
- condition de paiement
- mode de livraison
- signature de l'acheteur
- la date
- mention ; bon de commande.

(II). * Le taux de répartition =

$$\begin{aligned} &\Rightarrow 2500\ 000 + 2000\ 000 + 3500\ 000 \\ &\Rightarrow 8000\ 000 \\ &\Rightarrow \frac{48\ 000}{8000} = 0,006 \end{aligned}$$

* La quantité à répartir à :

$$\begin{aligned} \rightarrow \text{l'unité armoires} &= 2500\ 000 \times 0,006 \\ &= 15\ 000 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \rightarrow \text{l'unité de tables} &= 2000\ 000 \times 0,006 \\ &= 12\ 000 \end{aligned}$$

$$\begin{aligned} \rightarrow \text{l'unité de classeurs} &= 3500\ 000 \times 0,006 \\ &= 21\ 000 \end{aligned}$$

ou encore

$$\rightarrow \text{armoires} = \frac{48\ 000}{8000} \times 2500\ 000 = 15\ 000$$

$$\rightarrow \text{tables} = \frac{48\ 000}{8000} \times 2000\ 000 = 12\ 000$$

$$\rightarrow \text{classeurs} = \frac{48\ 000}{8000} \times 3500\ 000 = 21\ 000$$

(III)

a) Le budget de ventes.

$$C_n = C(1+i)^n \text{ ou } C_t = 20000(A, t)$$

IX

$$N.M = N_m + C_1 (G_{\text{mod}} + C_2 \times f_{\text{m2}})$$

(!!!) Le niveau maximum des stocks au NM.

$$\begin{aligned} 16000 - 9000 &= 7000 \text{ unités} \\ 16000 - (3000 \times 3) &\leftarrow \\ 16000 - (4000 + 8000) \times \frac{1}{4} &\leftarrow \\ \leftarrow NM - \text{Coûts max.} \times \text{Per. max. du Dépôt} \end{aligned}$$

(!!) Le niveau minimum des stocks (Nm)

$$\begin{aligned} H \times 4000 &= 16000 \text{ unités} \\ \leftarrow \text{Coûts max.} \times \text{Periode Max. de l'épicerie} \end{aligned}$$

(!) Le seuil de réapprovisionnement (Nr)

- permettre aux dirigeants de prendre des décisions fondées sur les nécessités.
- faire approuver l'accord de réapprovisionnement.
- affirmer aux invités les engagements.
- recouvrir les retombées en dépenses de recette.
- autres budgets.

→ assurer la disponibilité des marchandises.

→ insécurité face à la demande et l'affection des consommateurs pour une période considérée.

→ préserver la liquidité tout au long du cycle (évitier que la trésorerie soit faible au maximum).

→ faire face à l'impasse due à la théorie ou négative).

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ affirmer aux invités les engagements.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ affirmer aux invités les engagements.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

→ permettre aux dirigeants de prendre des

→ recouvrir les retombées en dépenses de recette.

→ faire approuver l'accord de réapprovisionnement.

VII

VII

- assurer la disponibilité des recettes et revenus
- indiquer la provenance et l'affectation des ressources pour une période considérée
- préserver la liquidité tout au long de l'année (éviter que la trésorerie soit nulle ou négative).
- éviter l'impassé de la trésorerie.
- faire apparaître l'excedent de trésorerie à affecter aux investissements
- permettre aux dirigeants de prendre des dispositions financières nécessaires.
- déterminer les dépenses et les recettes (les encaissements et le décaissement).
- recenser les rétombées en dépenses et recettes des autres budgets.

VIII

(i) Le seuil de réapprovisionnement (NR)

$$\rightarrow \text{Cons. max.} \times \text{Periode Max. de reappro} \\ \rightarrow H \times 4000 = \boxed{16\,000 \text{ unités}}$$

(ii) Le niveau minimum des stocks (Nm)

$$\rightarrow \text{NR} - \text{Cons. moy.} \times \text{Per. moy. de Reappro} \\ \rightarrow 16\,000 - (\frac{4000+2000}{2}) \times (\frac{2+4}{2}) \\ \rightarrow 16\,000 - (3\,000 \times 3) \\ \rightarrow 16\,000 - 9\,000 = \boxed{7\,000 \text{ unités.}}$$

(iii) Le niveau maximum des stocks ou Nm

$$\begin{aligned} N.M &= Nm + Q \text{ Consér.} + C(C_m \times P_m R) \\ &= (7\,000 + 1\,500) + (2\,000 \times 2) \\ &= \boxed{12\,500 \text{ unités}} \end{aligned}$$

IX

$$\begin{aligned} C_n &= c(1+i)^n \text{ ou } c_7 = 2\,500\,000 (1,15)^7 \\ &= 2\,500\,000 \times 2,66\,0019 \\ &= \boxed{6\,650\,049,701} \end{aligned}$$

X

$$C = 200\,000, i = 0,2, n = 1 \text{ an}$$

Formule : $C_n = C(1+i)^n$

(i) Capitalisation annuelle :

$$\rightarrow C_n = 200\,000(1+0,2) = \boxed{240\,000 \text{ F.}}$$

(ii) Capitalisation semi-annuelle

$$\rightarrow n = 1 \text{ an} = 2 \text{ semestres}$$

taux semestriel proportionnel : $\frac{i}{2} = \frac{0,2}{2} = 0,1$

$$\rightarrow C_n = 200\,000(1+0,1)^2 = \boxed{242\,000 \text{ F.}}$$

(iii) Capitalisation trimestrielle :

$$n = 1 \text{ an} = 4 \text{ trimestres}$$

$$\rightarrow \text{taux proportionnel} = \frac{i}{4} = \frac{0,2}{4} = 0,05$$

$$C_n = 200\,000(1+0,05)^4 = \boxed{243\,101,25 \text{ F.}}$$

(iv) Capitalisation mensuelle

$$n = 1 \text{ an} = 12 \text{ mois}$$

$$\rightarrow \text{taux proportionnel} = \frac{i}{12} = \frac{0,2}{12} = 0,0166$$

$$C_n = 200\,000(1+0,0166)^{12} = \boxed{243\,878,217 \text{ F.}}$$

XI

→ Déterminer le coût de revient

→ - II - le résultat analytique

→ - I - le seuil de rentabilité

→ Établir les prévisions de vente

→ - II - la planification

→ Fixation du prix de vente

→ Relever les écarts

→ Aider les dirigeants pour la prise de décisions

→ Orienter la firme vers les activités rentables

XII**(i) Coût de revient**

- Mat. 1^{ère} 2008 ; 150.000